

介護保険タクシー 開業のご案内



[介護保険タクシー事業会の正式ホームページはこちらをクリック](http://www.kaigotaxi.net/)

<http://www.kaigotaxi.net/>



特定非営利活動法人福祉グループコアラ

日本で最初に介護保険タクシーを始めた会社



日本で最初に介護保険タクシーを始めた会社がNPO法人福祉グループコアラです。介護保険タクシーを始めたいいわば元祖なので、他社がまねのできない経験やノウハウを多くもっています。国内では日本最高水準の開業支援を受けることができます。

地元地域での社会貢献



地元地域で思いっきり社会貢献ができる仕事。
感謝されてやりがいのある介護保険タクシーです。
介護保険が使えるタクシーと普通の介護タクシー
の両方のタクシーを運営できます。

介護保険が使えるメリット



介護保険を適用し、経済的にも苦しいご利用者のお役に立てることが最大の目的です。

介護保険を使用することによって

一割負担(9割引き)という安い料金でサービスを提供できます。

だから、利用する人がどんどん増えていく。

地域に密着した集客力にすぐれている事業は他に例をみません。

初めての方でも納得



車いすひとり階段介助法(商標登録済)

介護保険タクシーを始める方の95%は初めての方です。まったく初心者の方でも100%の支援体制を受けられるので安心です。

申請から運営・営業・集客・開業・技術など100%の支援体制でサポートします。

初心者を開業するまでプロの事業者にて育てます。

全国どこでも開業OK!!

ネット講座により、全国どこでも受講し、
全国どの地域でも開業できます。



働きながらでも、開業の準備ができます。専門のスタッフが申請・運営・営業・集客・開業など100%の支援体制でサポート致します。

業界初
KIES研修システム

介護保険タクシーで できる仕事内容

① 介護保険タクシー

ベットから病院等の送迎に介護保険を使用して行うサービスで主に病院の送迎や公共機関(役所・銀行・郵便局等)に使用できます。

② 介護タクシー

介護保険外での現金による介護タクシーサービスもできます。例えば、冠婚葬祭やお墓参り、お食事、映画、デパート等。

③ 公的介護保険外サービス

介護保険では出来ない家政婦・便利屋・代行サービスなど。これからは電球の取替や重たい家具の移動や庭の草とり等高齢者ができない仕事を代わりに代行した便利屋サービスなどを行います。

④ 観光介護タクシー

宿泊付き観光や日帰り旅行などに利用できるサービスです。これからは観光介護タクシーが主流になる日も近いです。

※介護保険タクシーは、介護保険を使用したタクシーのみならず介護タクシーや公的介護保険外サービスや観光介護タクシー等のオールマイティな事業を行うことが出来ます。多彩なサービスで利用者をサポートできるので、より安定的に収益を上げることや事業の発展が可能になります。

スーパーバイザーの ご案内

本部が加盟店オーナーにはフランチャイズに加盟することで介護保険タクシー事業で成功するためのノウハウを一式パッケージにして提供致します。

加盟店オーナーの方がたとえまったくの素人であっても成功することを前提として開業まで親切にご指導致します。

スーパーバイザーの仕事

スーパーバイザーは
加盟店オーナーが
たとえ、素人であっても
成功できることを
前提に支援・指導します。

コアラ・開発本部
スーパーバイザ課



フランチャイズコースの種類

資金別コースの内訳

開業資金コース別内訳

お勧め

新設

項目	A1タイプ 5ヶ月コース	A2タイプ 8ヶ月コース	Bタイプ 5ヶ月コース	Cタイプ 6ヶ月コース
FCご契約金	1,500,000 (オーナー契約1)	1,500,000 (オーナー契約2)	2,500,000 (会社契約)	600,000 (入門コース)
車両費	1,700,000	1,700,000	1,700,000	1,700,000
事務所・諸設備	0	0	0	0
車庫・駐車場	0	0	0	0
メーター	0	0	0	0
介護職員基礎研修	180,000	180,000	180,000	0
2種免許	200,000	200,000	200,000	200,000
法人登録税	(株式)250,000	(NPO)0	0	(NPO)0
移動装置と用具	50,000	50,000	50,000	50,000
登録税	30,000	30,000	30,000	30,000
合計	3,910,000	3,660,000	4,660,000	2,580,000
合計 (車両リースの場合)	2,260,000	2,010,000	3,010,000	930,000

24

※車両については、全国どこでもローン及びリースが可能！準備資金の軽減もリースを利用すれば可能になる！

A1タイプ

株式会社で法人を取得します。株式会社の登記については凡そ1ヶ月かかります。

A2タイプ

NPO法人で法人を取得します。NPO法人の登記については凡そ4ヶ月です。

Bタイプ

既に法人格を持っていて10人以上で開業する方に対応します。

Cタイプ

ひとりから始められる入門コースです。

介護タクシーをやりながら介護保険タクシーへと移行します。

フランチャイズ契約の内容

下記の内容でご契約承ります。

契約期間	オープンより5年、以後任意で契約続行
契約加盟金	加盟金1,500,000円(消費税別) 内訳 契約金50万円 研修費50万円 開業準備手数料50万円 ※加盟金については理由の如何を問わず返還されません。
別途準備	事務所・駐車場・事務所諸設備費・福祉車両・運転資金
加盟条件	20歳以上・欠格事由に違反していない方・会社面談合格者
オーナー収入	売上の90%
本部チャージ	本部チャージ料10% ※本部チャージ料につきましては、月の売上が60万円を超える場合に10%になります。又、月の売上が60万円を超えない場合は、スーパーバイザーのサポートはつきますが、チャージ料の10%は発生しないのでお得感があります。

フランチャイズパッケージとは、まったくの素人の方にも
商売の方法を教えてくれるシステムの事です。

開業前には本部による教育訓練が受けられ

開業後にはスーパーバイザーによる

継続的な指導も受けられるため

事業の経験がない素人の方でも

どなたでも安心して開業できます。



申請・運営・集客・営業・請求を学ぶ学習法

KIES研修システム

業界初！

パソコン通信でどこでも研修

KIES研修システムとは、コアインターネットエデュケーションシステムの略で、弊社が開発したインターネットプロトコルを使った電話システムであるスカイプとWebカメラを併用して、音声と画像と教材を使用して行うパソコン通信による研修用システムのことです。初めての方でも研修を受けながら経験を積んでいくので全国どの地域でも安心して受講し開業できます。

パソコンがインターネットに繋がっていればどこでもあなたでも無料で研修システムを構築し、パソコン通信による開業ができます。

パソコン通信なので全国どこにいても研修を受けることができ、通学の必要はありません。

研修は、19時～22時の間で週1～2回行いますので仕事を続けながら受講し開業できます。



フランチャイズ
パッケージ

KIES研修学習の内容



法人格申請サポート
↓
運輸局申請サポート
↓
経営者法令試験サポート
↓
介護保険申請サポート
↓
国保連請求レセプト
↓
箱根実技研修(宿泊)
↓
運営サポート(ノウハウ)
↓
経営サポート(ノウハウ)
↓
営業サポート(ノウハウ)

使用教材

- ・介護保険タクシー申請ブック
- ・運営の流れ
- ・外出介護技術本
- ・売上アップとそのノウハウ本
- ・アプローチブック
- ・四つの経営マネジメント
- ・ノウハウ本(2冊)
- ・運営CD(ウインドウズ)



フランチャイズ
パッケージ

日本最高水準の介護技術研修場

箱根介護技術研修場

車いすひとり階段介助法(商標登録済)



箱根研修場で学ぶ内容

- ・ひとり階段介助法
- ・ひとりベット介助法
- ・ひとり移乘法
- ・2人階段介助法
- ・2人移乘法
- ・一般入浴介助法
- ・露天風呂入浴介助法
- ・観光介護タクシー介助法



※箱根研修で学ぶ介護技術は3日間の宿泊研修です。

FC契約者は同一事業所で2人まで参加費無料となっています。

フランチャイズ
パッケージ

車両のご紹介

当社と提携している車両メーカーから特別割引価格でご紹介致します。
その他の車両メーカーとも提携していますのでご相談ください。



トヨタシエンタ

車いす用と
ストレッチャー用の二種類が
あります。



ダイハツアットレースローパー



日産タウンボックス

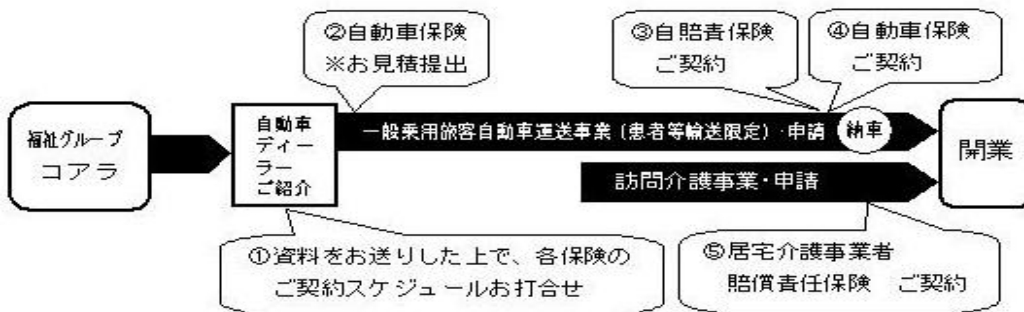
損害保険と任意保険

1年間5千円の掛け金でひとり2億円の保証！

●自賠責保険●自動車保険●居宅介護事業者賠償責任保険

— お申込からご契約まで —

介護タクシー事業参加のお申込からご契約までは、以下の通りになります。



※一般乗用旅客自動車運送事業（患者等輸送限定用）の経営許可申請には自動車保険見積書の添付が必要です。

【居宅介護事業者賠償責任保険】

補償内容	てん補限度額 (免責金額なし)	個人用 (売上 500 万円)	法人用 (売上 1000 万円)
		対人・対物共通	1 請求・保険期間中
賠償責任	人格権侵害	1 名・1 請求・保険期間中	3 0 0 万円
	管理財物	1 請求	1 0 0 万円
	うち現金盗難	1 請求	1 0 万円
初期対応費用	初期対応費用	1 事故	5 0 0 万円
	うち見舞金	1 事故	1 0 万円
訴訟対応費用	応訴費用他	1 事故	2 0 0 0 万円
年間保険料		4, 7 0 0 円	9, 3 9 0 円

★居宅介護事業者賠償責任保険の保険料は、年間売上高で決まります。

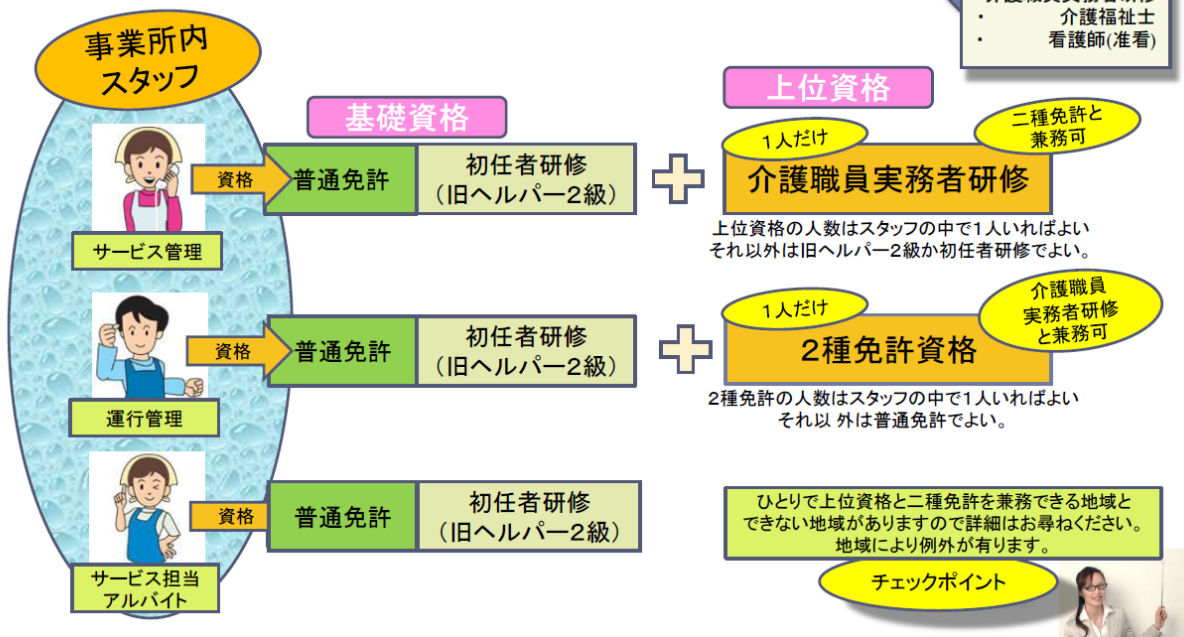
始めて事業をスタートされる場合は、見込みの売上高となり、福祉グループコアラでは、上記の設定でご契約頂いております。

翌年の更新時は、実績に合わせたご契約となります。

開業する為の 必要な資格と条件

必要資格について

▶ 家族ビジネスタイプの参考例(2.5人)！



必要な資格

- ・2種免許取得者(事業所内ひとりでよい) ※介護職員実務者研修と兼務でもよい
- ・介護職員実務者研修以上の上位資格者(事業所内ひとりでよい)
- ・後の人は全員基礎資格である初任者研修を受けていること

必要な条件

- ・欠格事由に違反していない者
- ・必要な準備資金及び運転資金を有する者又は用意できる者
- ・車両・事務所・駐車場・事務所内諸設備を確保できる者
- ・インターネット環境にありパソコンを有する者
- ・開業時に必要最低人数の2.5人(自分も含む)を有することができる者
- ・会社面談合格者

事務所及び車庫の条件

事務所は自宅OK！（持ち家・マンション可）



車庫は賃貸立体駐車場OK（自宅営業所から2km以内）



開業準備資金の目安

【開業資金の内訳】・・・およそ200万円～350万円

●事務所・諸費用・駐車場代

事務所や駐車場が自宅内にあるのであれば、費用はかかりません。

事務所や駐車場を借りる場合には、家賃や駐車場代金などは固定費として毎月かかります。

●契約金

フランチャイズコース・・・・A1・A2タイプ1,500,000円(消費税別)

Bタイプ2,500,000円(消費税別)10人以上の会社契約

入門コース

Cタイプ 600,000円(消費税別)

●福祉車両の購入資金

福祉軽車両スロープ(メーター付き)・・・1,700,000円(リース・ローン月4万円位)

●諸費用

電話・FAX・パソコン・机・応接セット・鍵付き書棚ケース・・・・オープン価格

車いす1台・ハンディタンカー1個・・・併せて50,000円

電話やパソコンはほとんどが所有しているので取得価格はゼロ円で計算します。

●登録費用

タクシー登録税・・・30,000円

それ以外のNPO法人取得費用やタクシー申請費用・介護保険申請費用はコースに含まれていますのでゼロ円ということになります。(株式会社取得の場合は別料金が発生します。)

●ソフト代金

国保連請求ソフト・・・30,000円

●資格取得費用

二種免許・・・・・・200,000円

初任者研修・・・・・・ 80,000円

介護職員実務者研修・・・150,000円

●運転資金(生活資金)

月20万円×6ヶ月=1,200,000円(適宜)

※およそ半年間の運転資金が必要になります。

事業資金充当計画

日本政策金融公庫申請サポート

開業準備資金が不足している場合は、金利の安い政府機関である日本政策金融公庫を利用することができます。

金利については、1.7%から2.4%と低利です。

又、保証人も必要ないのでお気軽にご利用できます。

資金的にも安心して開業できるのでお勧めです。

- ・日本政策金融公庫融資

助成金制度

助成金制度については、創業助成金など返すお金ではないのでご利用する価値がありますが審査があります。

- ・中小企業創業助成金

その他創業資金充当など

その他の創業資金についても、その都度ご相談いただけます。

- ・信用保証協会の信用保証付融資制度
- ・地方公共団体のあっせん融資



**資金不足は
銀行・日本政策金融公
庫・助成金等で充当 !!**

本気になったら

もっと詳細について知りたいと思ったら！

説明会に行ってみよう！

説明会のココがイイ！



独立開業TOP > 独立開業、フランチャイズ、代理店などの説明会・セミナーに行こう！
独立開業、フランチャイズ、代理店などの説明会・セミナーに行こう！

収益、雰囲気がリアルにわかる
説明会に行こう！



独立を考えたら、まず説明会・個別相談会へ

独立開業、フランチャイズ加盟、代理店募集に興味のあるあなた！資料請求だけしてそのままになっていることはないだろうか？その企業と本当にパートナーシップを結んでビジネスをするか、資料だけで判断するのは難しいだろう。そんなあなたには、募集企業の説明会／セミナー／相談会に行って直接話を聞くことをおすすめする。



Q&A

Q 説明会ってお金はかかるの？

A 基本的に、説明会への参加は無料だ。だから、時間さえ許せば複数の企業の説明会に参加するのがおすすめ。同業種であれば、競合優位性や収益性、サポート・教育体制なども比較検討できるし、いろんな業種を見ることで、新たな可能性を発見できることもある。

Q 服装はスーツがいいの？

A 必ずしもスーツで行く必要はなく、カジュアルめの服装でもOKだ。とはいえ、ビジネスの世界の話をするのだから、「サンダル」「短パン」「Gパン」など、社会人としてのNGラインは超えないように！



具体的な費用・収益が分かる

加盟にかかる金額、その他必要な資金、独立後の月商や原価率など、気になる数字が細かく聞ける。自分が独立した場合の予想額を算出してくれる場合も。その他、独立支援の内容や開業後のサポート体制などについて、本部担当者から説明を受けられる。



不安や疑問を解消できる

本部担当者や先輩加盟者に、直接質問できるのも魅力。必要な資金やスキルについての心配、将来の収入に対する不安など、感じているままをぶつけてみよう。本部、先輩それぞれの立場から具体的なアドバイスがもらえるはずだ。時間が足りなかったり、個別の相談をしたい場合は遠慮せず気軽に申し出てOK！

説明会お申込みはこちらをクリック



説明会参加者4大特典

①市場調査無料で調査！

将来に渡り安定して事業ができるかどうかを事前に調べることができます。
説明会に参加された方は無料で市場調査を受けることができます。

②事業計画及び収支計画支援！

市場調査をクリアされた方は事業計画を作成しよりイメージを確実にします。
又、収支計画を作成します。(お申込みは20万円ですが契約時には契約金に充当)

③日本政策金融公庫申請サポート！

事業資金については、金利の少ない日本政策金融公庫を利用することができます。
お申込みの書類などの申請サポートを致します。(お申込みは手付け金+成果報酬
費用が必要になります)

④個別電話相談無料サポート！

個別電話相談にて開業相談を無料で受けられます。
ご予約制になっておりますので、事前に日時を決めてお申込みいただけます。
相談時間には制限がありませんので、時間を気にせず相談できます。

[→説明会お申込みはこちらをクリック](#)



独立開業の心得 1

①悩む心からの出発

フランチャイズコースとは成功のパッケージのことです。(フランチャイズパッケージ)開業しようと考えている事業家の卵達は、本当に成功できるのだろうかと一抹の不安を抱いているに違いありません。

しかし、先に進むにしても止めるにしても、いつまでも悩んでいる訳にもいかないのです、どこかで決断しなければなりません。

現在、悩んでいる事業家の卵達にとって、少しでも先に進めるように勇気を与えるきっかけとなるのが、この成功のパッケージであるフランチャイズコースです。

フランチャイズシステムとは、本部と加盟店が、加盟金やロイヤリティなどの対価を本部に支払うことで、商標やサービスマークなどの使用権および地域のサービス権を取得するとともに、本部の指導を受けて短期間で事業をスタートし軌道に乗せることを目指すしくみのことで、よく「成功のパッケージ」とも呼ばれています。

本部が直営店の経営を通じて試行錯誤をしながら蓄積してきた「成功のノウハウ」が凝縮されており、加盟店はそのノウハウを享受することで、素人でも成功できるしくみになっています。

事業者はフランチャイズチェーンに加盟すれば、本部直営店と同一の事業所を構え同一のサポートをされることで、開業当初から一定の集客力は約束されたのも同然であり、独自に開業するよりもはるかに成功の確率が高くなります。

パッケージには通常、開業に向けた教育研修やマニュアル提供のほか、サービスのノウハウや営業のサポート、介護技術の支援や経営指導などが含まれています。このように本部が開業に必要な全てをサポートすることにより、加盟店に専門的なノウハウがなくても開業できるのがこのフランチャイズコースの特徴です。

心配している事業家の卵達に一言申し上げておきたい。

私たちと一緒に介護保険タクシー事業を始めてみませんか。

もうすでに最初の一步を踏み出している先輩達が大勢います。

私たちは、同じ目的を共有する仲間です。

介護保険タクシーの最大の特徴は介護保険が使えることです。

介護保険を使用して安い料金でサービスを提供できるというだけでもうすでに成功しているも同然なのです。

悩む心があるから、不安に思う心があるから、挑戦できるのだと思います。

今、悩んでいることは決して無駄にはなりません。

最初の一步を踏み出すきっかけとなればこの上ない喜びです。

独立開業の心得 2

②動機をしっかりと固める

まず、動機が弱いまま独立すると、ピンチや困難に出会ったとき、あっさりとギブアップするということにもなりかねません。

独立の準備として、「なぜ自分は独立するのか」という問いかけにはっきりとした答えを用意しておく必要があります。

この動機は、強ければ強いほど良いです。

何故、介護保険タクシー事業を始めようと思ったのか。

何故、介護保険タクシーでなければダメなのか。

その理由をはっきりと捕らえることができるようにします。

これらの動機が見えてくるようになれば開業しても大丈夫です。

③必要資格を取得する

必要な資格については、二種免許及び初任者研修やヘルパー2級で3年の実績のある方かまたは介護職員実務者研修以上の資格が必要になります。

実績の無い方でも初任者研修取得後すぐに介護職員実務者研修を取得することができます。

介護職員実務者研修者と介護福祉士・看護師・准看護師もこの資格に相当します。

介護職員実務者研修の資格については、開業の準備期間中に取得することができます。

④家族の合意を得る

自分の人生、誰にも文句は言わせない」というくらいの意気込みはあってもよいのですが、家族を無視してまでも開業することは望みません。

生活を共にする相手のいる人は、独立の目的や内容を十分に説明したうえで、家族の生活にどのように影響を与えるのか、共に相談・検討することをお勧めします。

相談の内容としては、収入は増えるのか減るのか、家族と過ごす時間はあるのかどうか、家を事務所にするのでそのレイアウトはどうするのか、育児や親の面倒はどうするのかなど将来を見据えて計画を立てるなどしっかりと話し合うことが大切です。

独身の方でも、心配する家族がいるのでじっくりと話し合うことが大切です。

独立開業の心得 3

⑤勤務先を退職する

今の会社を辞めるまで、お勤めをしながら開業の準備をします。

夜の通信制度であるKIES研修システムがこれにあたります。

パソコンでインターネットの環境があれば全国どこでも開業のサポートを受けることができます。

お勤めをしながら、申請や研修等の開業準備をすることができます。

開業する一月前に、円満退社が理想的な形となります。

⑥市場調査(マーケティング調査)をする

開業する地域が事業を開始するのに適正かどうかを事前に調べることができます。

市場調査後の数字を参考に開業の適正診断をします。

事前に地域をチェックし次の段階に進みます。

市場調査については説明会参加者特典として無料ですのでご利用いただければと思います。

※市場調査費用については説明会参加者限定で無料にてご利用になれます。

⑦事業計画を立てる

ビジネスとして成り立つ最低の条件をクリアできるかどうか、それを証明するのがこの事業計画の役割です。

イ、事業としての魅力は何か。

ロ、お客様をどう見つけるのか。

ハ、他の競争相手との差別化がなされているかどうか。

ニ、リスクはどのようなものか。

ホ、収支予測をたてる。

ヘ、自己資金力を洗い出す。

ト、資金不足の場合のサポート対策はどうか。

チ、FCパッケージの内容を把握する。

※説明会参加者特典として事業計画書・収支計画書・日本政策金融公庫サポートなど詳細な支援を無料で受けることができますのでお気軽にご利用ください。

介護保険タクシー歴史 I

介護保険タクシーと介護タクシーの違い

介護保険を使用出来るタクシーを介護保険タクシーと云います。

介護保険を使えないタクシーを介護タクシーと云います。

介護保険を使う使わないではご利用者の依頼状況が一変します。

介護保険タクシーは、公的な介護保険制度に対応し、ご利用者は安い料金でサービスを受けることができるので、口コミでご利用者が増えています。

介護タクシーは、介護保険の1割負担～2割負担には全く関係なくご利用者は安い料金でのサービスを楽しむことができません。現金100%による支払になります。

ご利用者の心理とは安い料金に魅力を感じ安い料金に心が動くようです。

何故介護タクシーから介護保険タクシーへと時代が代わっていったのでしょうか。

介護保険タクシーの法律が出来た年

介護保険法は2000年に法律が制定されました。

2004年は介護保険法が改正された年です。

2004年を境として介護タクシー業界も大きな変動がありました。

介護保険法が改正される年(2004年)の前までは、病院の送迎はほとんどといっていいほど介護タクシーが行っていました。

いわば介護タクシーの全盛期ともいわれていた時代です。

介護保険法が改正されると新規に介護保険を使った介護タクシーが現れます。

今まで全盛だった介護タクシーの分布地図は、介護タクシーから介護保険タクシーへと変わっていきます。

介護保険タクシーが誕生すると、今まで介護タクシーを利用していたお客様が堰を切ったような勢いで介護保険タクシーに流れました。

介護保険タクシーは安い料金でサービスを受けられるという点にご利用者が敏感に反応したのです。

ご利用者が何を望んでいるのかという答えを照明したようなものです。

まさに介護タクシーが介護保険タクシーに代わる瞬間でもありました。

介護保険タクシーの誕生の土壌

国は、2000年に介護保険法を制定しました。

その後、介護タクシーが介護保険を使えるサービスが受けられないのはおかしいということで、より多くの団体が国会に陳情を始めます。

当時の参議院議員であった西川清さん(タレント)と松アキラさんが代表して国会で答弁されたことは記憶に新しいです。

ついに国(厚生労働省)も阻みきれずこれらの要望に応えることになります。

このような陳情パワーにより新たに法律が改正されて介護保険タクシーが誕生したのです。

介護保険タクシー歴史Ⅱ

介護保険タクシーの名付け親

介護保険タクシーという名称を初めて世に送り出した人物は、福祉グループコアラの理事長である橋本利廣氏です。

NPO法人福祉グループコアラ（神奈川県横浜市）を創設した橋本利廣氏は介護保険タクシーの名付け親で介護保険タクシーの創始者となります。

ご利用者はできるだけ安い料金でサービスを利用したいと思っているに違いない。安い料金でなにかよい方法はないかと模索していたところ、介護保険法改正により介護保険が介護タクシーにも使えるということが分かりました。

介護保険を使えば安い料金でご利用者にサービスを提供できます。

これならご利用者は介護保険タクシーを受け入れてくれるに違いないと思いました。その他に介護保険タクシーは、介護タクシーもできるのでマルチな事業としての人気もあります。

介護保険では病院の通院・銀行・郵便局・市町村役場・市区役所・県庁・税務署・法務局・選挙・施設・身の回りのお世話・買い物・薬取りなど多くのサービスに対応しています。また、介護保険以外での使い方は、行動範囲の拡大につながる冠婚葬祭やお墓参りや観光等の利用者ニーズには介護タクシーで対応します。

介護保険を利用するお客様層もそうでないお客様層も両方のお客様層をターゲットにできるのが介護保険タクシーの大きな特徴でありメリットになります。

※まとめ

介護保険タクシーとは、国土交通省（限定タクシー）と厚生労働省（居宅サービス事業）を足して2で割ったまったく新しい形態の事業です。

実際には、限定タクシー（国土交通省）を使用して厚生労働省は高齢者（介護保険）と障害者（障害者総合支援法）を安い料金でサービスを提供しますので口コミでご利用者が増えていきます。

介護保険タクシーの最大の特徴は、介護保険が使えるということです。

介護保険に対応して安い料金で使えるというだけで、ご利用者は介護保険タクシーに集中します。

介護保険タクシーは安いだけでなく安全にも気を配っています。

箱根芦ノ湖研修所で日本最高水準のプロ実技の訓練を受けているのもその為です。

会社概要

会社経歴

- ・介護付き個人タクシー事業
- ・介護保険タクシー事業
- ・介護保険タクシー開業支援事業
- ・訪問介護事業
- ・夜間対応型訪問介護事業
- ・車いす乗降装置日本輸入総代理店
- ・福祉移送用具販売事業
- ・外出介護技術者養成事業
- ・営業と経営の学び橋本塾
- ・出版事業
- ・ホームページ作成事業
- ・フランチャイズ事業



会社名・特定非営利活動法人福祉グループコア
介護保険介護タクシー事業会・FC事業部・夜間対応型訪問介護・訪問介護事業
ホームページ :<http://www.kaigotaxi.net>

:<http://www.kaigohokentaxi.com>

:<http://www.kaigotaxi.us>

Eメール :kaigohokentaxi@gmail.com

電話・FAX :045-955-5374(代表) FAX 045-955-5258

■事務所所在地 〒241-0004神奈川県横浜市旭区中白根四丁目10-1-111

■営業部所在地 〒220-8120 神奈川県横浜市西区みなとみらい2-2-1ランドマーク
タワー20階リージャスビジネスセンター内福祉グループコア事務所

■介護技術部研修所所在地 箱根芦ノ湖 橋本山荘
〒411-0000 静岡県三島市字南原4708芦ノ湖高原別荘地C-77

■夜間対応型訪問介護コア 〒241-0023神奈川県横浜市旭区本宿町125番地111

[横浜ランドマークタワー事務所案内](#)

[箱根芦ノ湖研修場案内](#)



メディア掲載実績



首都圏ニュースでの放映

- ◆NHKテレビ取材及びNHKテレビ放映
NHKでの取材を受けテレビ放映されたのは介護タクシー関係では初めてのことでした。介護タクシー業界に激震を与えました。



◆横浜ビジネスグランプリ優勝

152社の中からヘルパータクシープランで最優秀賞で優勝しました。介護タクシー業界で、行政から堂々とビジネスグランプリをいただいたのは、日本広しといえど 当社だけではないだろうか。



中田前市長と橋本利廣氏



700人の前で発表する橋本利廣氏と高橋アシスタント

介護タクシー等比較表

	介護保険タクシー	介護タクシー 福祉タクシー
開業時人数	2.5人	1人
開業資格	2種免許(ひとり)・初任者研修(全員) 介護職員実務者研修(ひとり)	2種免許
加盟契約金	1,500,000円	600,000円
車両価格	1,700,000円	3,500,000円
免許で行なえる事業	介護保険タクシー業 公的介護保険外サービス業 介護タクシー業 ヘルパー派遣業 観光介護タクシー業	介護タクシー業
集客力・発展性	大	小
開業・営業指導	フランチャイズパッケージにより 加盟店自らにおいてノウハウを開発 する必要がなく、事業の経験がない方 でも商売の方法を教えてください。 営業は本部指導によりチラシ巻きなし。	個人指導 チラシ巻き有り
特徴	介護保険が使える事で集客力が大 介護タクシーもできる等相乗効果有	簡単に短時間で開業可
取得する法人格	NPO法人・株式会社・合資会社等	個人なので 法人格はなし
月売上高	1,000,000円以上	円
安定度	高い	低い
メリット	介護保険が使える事 介護タクシーもできる事 集客力があり地元地域に信用される 売上が安定している	ひとりで開業できる 資格は二種免許だけ 60万円の少資金で開業 できる
デメリット	開業時に最低2.5人の人数が必要 契約金が1,500,000円と高いこと 上位資格が必要なこと (介護職員実務者研修・初任者研修)	集客力があまりない 高額事業車両を使用 売上が安定しない